

OFFENER BRIEF AN ZULIEFERER/HERSTELLER UND ZOOFACHHÄNDLER

Viele unserer Händler beziehen Ihre Produkte von diversen Herstellern fast ausschließlich über uns.

Was wir bieten:

Warenwirtschaftssystem für den Fachhandel:

Wir bieten ein komplettes Warenwirtschaftssystem für den Zoofachmarkt, welches ständig gepflegt und aktualisiert wird.

Bereits jetzt beinhaltet unser System ca. 5000 Artikeln.

Wir sind bemüht, die Menge der gelisteten Hersteller und Artikel für unsere Kunden ständig zu erweitern und gehen davon aus, dass wir innerhalb eines Jahres die Menge der gelisteten Hersteller und Produkte wohl verdoppeln werden.

Dabei sind wir bemüht nicht nur einzelne Artikel von Lieferanten anzubieten, sondern das komplette Sortiment der jeweils gelisteten Hersteller.

Dies setzt allerdings voraus, dass wir die Daten für unser Warenwirtschaftssystem von den Herstellern/Zulieferern in einer für solche Systeme vorgefertigten Form bekommen z.B. als CSV-Datei oder Excelformat inkl. EAN-Codes (soweit vorhanden, sowie Bilder und Beschreibungen).

Unsere Kunden profitieren dabei nicht zuletzt auch durch die Möglichkeit kleinere Mengen bestellen zu können ohne Verpackungseinheiten oder Großgebilde abnehmen zu müssen.

Onlineshop für den Fachhandel:

Wir bieten unseren Kunden neben einem kompletten Warenwirtschaftssystem/Bestellshop außerdem einen händlereigenen Onlineshop, welcher wiederum zentral von uns gepflegt wird.

Ein Kunde der im Zoofachgeschäft den gewünschten Artikel nicht findet, geht an die großen Internetshops verloren.

Hat der Kunde aber einen eigenen Shop, der über kurz oder lang den großen Shops in nichts nachstehen wird, kann er zumindest die Kunden welche er im Laden nicht bedienen kann auf seinen Shop verweisen. Die Chance, dass der Kunde den nicht bevorrateten Artikel über den empfohlenen händlereigenen Shop bezieht ist relativ groß, in jedem Fall größer als den Kunden „im Internet zu verlieren“.

Aufgrund der Diversifikation der großen Internetshops würde der Fachhandel mittelfristig bis langfristig verlieren.

STIRBT DER FACHHANDEL, DANN STIRBT DIE BRANCHE!

VIELLEICHT KANN MAN ENTWICKLUNGEN NICHT AUFHALTEN, ABER MAN SOLLTE VERSUCHEN SIE IN DIE RICHTIGE RICHTUNG ZU LENKEN.

Wir sind ständig auf der Suche nach neuen Partner-Lieferanten um unser Angebot so umfassend wie möglich für unsere Kunden zu gestalten.

Wir freuen uns natürlich über jeden neuen Händler als unseren Partner.